



id: SI_008

model: qwen/qwen3.6-plus

seeds:

04_risiko: resiliens

03_relasjon: konkurranse

05_handling: vent

01_perspektiv: juridisk

02_tidhorisont: kortsiktig

Instans SI_008

Seeds: juridisk | kortsiktig | konkurranse | resiliens | vent

Den juridiske realiteten styrer ditt handlingsrom: leiekontraktens oppsigelsesfrister og arbeidsmiljølovens permitteringsregler er din faktiske grense. Før du velger kanal, må du vente på kontraktsmuskler. Kortsiktig triage er påkrevd: steng fysisk butikk midlertidig (permisjon/reduisert åpning) for å stanse kassablødningen uten å bryte avtaler.

Kanal & Kostnad: Fysisk butikk er din største fastkostnadsfelle. Gå ren digital, men ikke som tradisjonell e-handel. Outsourcing til 3PL (f.eks. Bring eller en lokal Buskerud-logistikkpartner) konverterer fast lønn/husleie til variabel kostnad per pakke. Du beholder kun kuratering og kundeoppfølging.

Konkurranse & Differensiering: Du taper på pris. Bruktmarkedet og discountkjeder mangler forutsigbarhet og tidsbesparelse. Tilby en «Vekstgaranti»: abonnement med forhåndssorterte plagg i riktig størrelse, levert kvartalsvis, med gebyrfri retur. Juridisk sikres dette gjennom klare byttevilkår og automatisk fakturering.

Markedsføring & Kunnskapsflyt: Slutt Google Ads. Bytt til lav-CAC tillit: lokalt samarbeid med jordmødre, helsestasjoner og foreldreforeninger i Kongsberg/Drammen. Henvisningsprogram (10% rabatt ved anbefaling) gir organisk vekst. I ventefasen bygger du en e-postliste med fakta om plaggmaterialer/størrelsesutvikling – ikke salgsmeldinger.

Forretningsmodell & Tidsramme: Wholesale er uttømt. Piv mot B2B (private barnehager, uniformer) og konsignasjon med lokale produsenter. Resiliens skapes gjennom lav fast drift og høy margin på service. Over 5 år: breakeven etter 18 måneder med ny modell. Ved 24 måneder negativ drift må du iverksette kontrollert exit (selg kundeportefølje/konsept) eller lisensiere modellen regionalt.

**Neste steg (måned 1):**

1. Juridisk kartlegging av leie/permisjonsvilkår; forhandl midlertidig leiereduksjon eller subletting av butikklokalet.
2. Fryse fysisk drift i 30 dager; signér prøveavtale med 3PL for 50 pakker/måned.
3. Lanser «Vekstgaranti»-pilot til 20 lokale familier mot forskuddsbetaling – valider cash flow før full skalering.