



id: SI_009

model: anthropic/claude-sonnet-4

seeds:

04_risiko: mulighet

03_relasjon: tillit

05_handling: implementer

01_perspektiv: operasjonell

02_tidhorisont: kortsiktig

Instans SI_009

Seeds: operasjonell | kortsiktig | tillit | mulighet | implementer

Dette er en **implementer-nå-mulighet** som krever øyeblikkelig **operasjonell** handling for å sikre **tillit** på **kortsiktig** basis.

Mainstream-tenkning fokuserer på juridisk risikoreduksjon først. Feil tilnærming. Med 15 års subsea-data sitter dere på en gullgruve som taper verdi for hver dag den ikke utnyttes. Konkurrentene jobber med samme utfordring - **implementer** før de gjør det.

Operasjonell realitet

200 ingeniører = betydelig lønnskostnad som KI-tjenester kan optimalisere umiddelbart. Start med intern **implementering**: bruk dataene til å effektivisere egne risikoanalyser først. Dette gir 6-12 måneders operasjonell erfaring før ekstern kommersialisering.

Tillitsbasert strategi

Kortsiktig tillit bygges gjennom transparens, ikke hemmelighold. Kontakt topp 5 eksisterende kunder direkte - Equinor, Aker Solutions, Subsea7, OneSubsea, TechnipFMC. Foreslå partnerskap hvor de får tilgang til KI-verktøyet mot at deres data inkluderes i anonymisert treningssett. Dette skaper **mulighet** for revenue-sharing istedenfor konfidensialitetsbrudd.



Implementeringsstrategi (90-dagers horisont)

1. **Uke 1-4:** Anonymiser eksisterende dataset - fjern prosjektnavn, spesifikke lokasjoner, kunde-ID
2. **Uke 5-8:** Bygg minimum viable product (MVP) for intern bruk
3. **Uke 9-12:** Test med 2-3 pilotprosjekter internt

Dette gir **kortsiktig** ROI mens juridiske avklaringer pågår parallelt.

Dissens-perspektiv

Juridisk førstegangsstrategi er for treg. Offshore-industrien beveger seg raskt mot digitalisering post-COVID. **Muligheten** eksisterer nå fordi industrien er moden for disrupsjon, men vinduet lukkes når større teknologiselskaper etablerer seg.

Neste steg:

1. **Implementer** dataanonymisering innen 14 dager - outsource til Bouvet eller Sopra Steria for hastighet
2. Book møter med 3 strategiske kunder innen 21 dager for å teste partnerskap-modellen
3. Etabler dedikert 5-persons KI-team med mandat til å levere MVP innen 60 dager

Tillit oppnås gjennom handling, ikke planlegging.