



id: SI_002

model: anthropic/claude-sonnet-4.6

seeds:

04_risiko: mulighet

03_relasjon: konkurranse

05_handling: utforsk

01_perspektiv: juridisk

02_tidhorisont: kortsiktig

Instans SI_002

Seeds: juridisk | kortsiktig | konkurranse | mulighet | utforsk

Advarselen ingen vil si høyt

Den kortsiktige fristelsen er enorm: 15 år med offshore-data er potensielt verdt hundrevis av millioner. Men her er det juridiske minefelt som kan torpedere hele selskapet.

Konfidensialitetsavtaler er ikke vage dokumenter. De fleste NDA-er i olje/gass-sektoren (Equinor, Aker BP, TotalEnergies) forbyr eksplisitt derivert bruk — ikke bare direkte deling. En KI-modell trent på Equinors Snorre-prosjektdata er en derivert produkt, uansett hvor anonymisert. Juridisk eksponering er reell, ikke hypotetisk.

Konkurransebildet skaper hastverk — og det er farlig

Selskaper som Wood Group, Subsea 7 og DNV bygger allerede lignende kapabiliteter. Presset for å handle raskt er forståelig. Men kortsiktig hastverk som ignorerer juridiske rammer gir konkurrentene en gavepakke: én rettssak fra en stor kunde kan ødelegge omdømmet i et marked som er bygget på tillit.



Den faktiske muligheten er smalere — men reell

Utforsk disse tre lovlige veiene:

1. **Retroaktiv samtykke-innhenting** — kontakt de 10-15 største eksisterende kundene og tilby dem eierskap i den nye tjenesten mot datatillatelse. Gi dem aksjeandeler eller revenue share. Dette snur trussel til partnerskap.
2. **Syntetisk data-generering** — bruk eksisterende data til å trene modeller som genererer syntetiske datasett uten sporbare kjennetegn. Juridisk sikrere, teknisk krevende, men gjennomførbart med 6-12 måneders arbeid.
3. **Prospektiv datainnsamling** — bygg KI-tjenesten på nye kontrakter med eksplisitte datarettigheter innskrevet fra dag én. Smalere treningsgrunnlag, men juridisk rent.

Dissens-perspektiv

Mainstream-rådet er «anonymiser og kjør». Det er naivt. I et marked med 200 ingeniører og relasjonsbasert salg er én juridisk konflikt med Equinor eller Aker BP mer ødeleggende enn to år med forsinkelse.

Neste steg

1. **Uke 1-2:** Gjennomgå samtlige NDA-er med ekstern petroleumsjulist — kartlegg nøyaktig hva «derivert bruk» betyr i hvert enkelt dokument
2. **Uke 3-4:** Identifiser de 5 kundene med størst datamengde og initier konfidensielle samtaler om partnermodell
3. **Måned 2:** Bestill teknisk vurdering av syntetisk data-generering fra spesialist (f.eks.