



id: SI_007

model: minimax/minimax-m2.5

seeds:

04_risiko: sårbarhet

03_relasjon: makt

05_handling: vent

01_perspektiv: operasjonell

02_tidhorisont: kortsiktig

Instans SI_007

Seeds: operasjonell | kortsiktig | makt | sårbarhet | vent

Konkrete datakilder (operasjonelt)

Fase 1 — Gratis og tilgjengelig:

- **Brønnøysundregistrene:** Enhetsregisteret gir organisasjonsform, adresse, næringskode, ansatte (ikke eksakt tall, men intervall). API: <https://data.brreg.no/enhetsregisteret/api/enheter/{orgnr}>
- **Proff.no / Bisnode:** Gir regnskapstall, styre/signerere, gjeldsgrad. Krever abonnement (ca. 2000-5000 kr/mnd for API-tilgang)
- **LinkedIn Company API:** Antall ansatte, bransje, størrelse. Krever partneravtale
- **OpenStreetMap / Kartverket:** Forretningsadresse, koordinater

Fase 2 — Kundeintegrasjon (kortsiktig):

- Hvis kunden har Excel-eksport fra eksisterende system — lastes inn i dashboard
- ERP/CRM-quote export (SAP, Visma, Dynamics) — be om én fil, ikke 10 møter

Praktisk output til konsulent (dag 1)

Lag én A4-side (ikke 50 sider) med:

1. **Faktum:** Org.navn, adresse, næringskode, ansatte-intervall, regnskapsstatus
2. **Kjent:** Bransje, rough systemlandskap (fra LinkedIn/jobbmarkedet)
3. **Ukjent:** Felter merket "MÅ SPØRRE" vs. "KAN SPØRRE"
4. **Scoring:** Prioriter møteagenda basert på hull



Intelligens i prosessen

Logikk:

- < 10 ansatte → spør om alt, forvent ingenting
- 500 ansatte → spør om governance, ikke prosessdetaljer
- Næringskode 01-03 → primærnæring, andre spørsmål
- Gjeld > 3x egenkapital → financial risk flagg

Makt-perspektiv: Konsulenten sitter med makt til å forme møtet. Automatiseringen fjerner “jeg vet ikke” — kunden møter en som har gjort leksen.

Minimal input fra kunde

Én ting: **“Hva er dagens systemlandskap?”** (et Excel-ark, ett dokument, ett screenshot — ikke møte)

Frame det: “Vi bruker 15 minutter av første møte på å validere det vi har funnet, resten bruker vi på fremtid.”

Fallback ved manglende data

Hvis Brønnøysund ikke svarer → vis “Ukjent” med gul markør. Ikke prøv å fylle hull med antakelser. Konsulenten spør rett ut: “Fant ikke ansatte — hvor mange er dere?”

Go / No-go

Fungerer: Norge, norske organisasjoner med org.nr., SMB og stor bedrift **Fungerer ikke:** Ideelle organisasjoner, utenlandske datterselskaper, helt nye selskaper uten regnskap

Neste steg

1. **MVP:** Koble Brønnøysund-API → generer A4-rapport med org.nr som input.
Tidsbruk: 2 dager
2. **Pilot:** Test på 5 reelle kundeemner før salgsmøte
3. **Iterasjon:** Legg til Proff.no når første verdi er bevist