



id: SI_003

model: minimax/minimax-m2.5

seeds:

04_risiko: mulighet

03_relasjon: makt

05_handling: vent

01_perspektiv: juridisk

02_tidhorisont: historisk

Instans SI_003

Seeds: juridisk | historisk | makt | mulighet | vent

1. Datakilder: Hva kan hentes uten samtykke?

Juridisk og praktisk grensegang:

Kil	Juridisk status	Tilgang	Pris
Brønnøysund (Enhetsregisteret)	Offentlig	Direkte API	Gratis
Proff.no	Begrenset offentlig	API-abonnement	~2.000-5.000 kr/mnd
Altinn (historisk)	Taushetsbelagt	Kun med fullmakt	-
LinkedIn Company API	Begrenset	Partnerprogram	Varierer
Kredittvurdering (Bisnode/Dun & Bradstreet)	Kontrakt	Bedriftsavtale	~1.000 kr per søk

Konklusjon startpunkt: Bruk Brønnøysund + Proff.no som base. Disse gir deg: organisasjonsnummer, navn, adresse, bransje, antall ansatte, styremedlemmer, regnskapstall.



2. Strukturering for consultant dag 1

Minimum levert pakke:

```
Rapport: "Organisasjonsprofil - [Bedriftsnavn]"
├─ Grunnleggende: Org.nummer, navn, adresse, stiftelsesår
├─ Bransje: NACE-kode, bransjeprofil
├─ Størrelse: Antall ansatte (estimert), omsetning
├─ Ledelse: Styrets leder, daglig leder (offentlig)
├─ Regnskap: Siste års omsetning, resultat (proff.no)
├─ Eksisterende systemer: (dersom tilgjengelig via Proff)
├─ "Ukjent - avklar i møte": [ liste ]
```

Vent-hvorfor: Dette er minimum. Hvis datakildene ikke leverer, stopp ikke møtet—sett heller en tydelig “ukjent”-liste.

3. Intelligens i møteplanlegging

Logikk for spørsmålsrangering:

Org-størrelse	Automatisk kjent	MÅ spørre om
< 10 ansatte	Lite	Hvem gjør hva? Hvilke systemer?
10-50 ansatte	Ledelse, regnskap	Eksisterende IT-infrastruktur, prosessvolum
50-200 ansatte	Avdelingsstruktur (antatt)	ERP-bruk, integrasjoner, compliance-behov
200+ ansatte	Offentlig ledelse	IT-arkitektur, sentraliseringsgrad

Makt-perspektivet: Konsulenten fremstår som “forberedt” men ikke “altvitende”—dette bygger tillit. Spørsmålet blir: “Vi har sett at dere bruker X—stemmer det, og hva er deres erfaringer?” i stedet for “Hva bruker dere?”

4. Minimal kundeinput

En eneste forespørsel: > “For å gjøre vårt første møte mest mulig effektivt, kan dere bekrefte 2-3 ting vi har funnet, og gi oss navn på 1-2 nøkkelpersoner vi bør snakke med?”

**Frame det som:**

- “Tidsbesparelse for dere”
 - “Vi møtes med mer kunnskap, dere bruker mindre tid på grunnleggende orientering”
-

5. Go/No-Go kriterier

Fungerer for:

- Norske AS/ASA med årsregnskap > 1 MNOK
- Organisasjoner med 10+ ansatte (offentlig data finnes)
- B2B-bransjer med fagregister (bygg, helse, finance)

Faller sammen for:

- Enkeltpersonforetak (svært begrenset data)
 - Helprivateide småbedrifter
 - Offentlige virksomheter (trenger andre kilder: SSB, statsregnskapet)
-

6. Konkrete neste steg

1. **MVP (1 uke):** Koble Brønnøysund API + Proff.no → generer PDF-rapport for 5 test-kunder
 2. **Fase 2 (mnd 2):** Bygg “ukjent-liste” automatikk som genererer møtespørsmål basert på org-størrelse
 3. **Fase 3:** Test med ekte konsulentteam—mål møtetid før/etter
-

Vent når data mangler—ikke fyll hull med antakelser. Makt-balansen ligger i å vite hva man IKKE vet.