



id: SI\_001

model: minimax/minimax-m2.5

seeds:

04\_risiko: sårbarhet

03\_relasjon: konkurranse

05\_handling: implementer

01\_perspektiv: operasjonell

02\_tidhorisont: kortsiktig

## Instans SI\_001

**Seeds:** operasjonell | kortsiktig | konkurranse | sårbarhet | implementer

### Kortsiktig gevinst: Start med én kilde

Brønnøysundregistrenes **Enhetsregisteret API** er din MVP. Gratis, åpent, krever ikke kundeaccept. Med org-nr henter du:

- Juridisk navn og organisasjonsform
- Adresser og næringskode
- Antall ansatte (ofte) og stiftelsesdato
- Morselskap/datterselskap (konsernstruktur)

#### Konkrete datakilder i prioritert rekkefølge:

1. Brønnøysund (norsk enhetsregister) – gratis API
2. Proff Forvalt – ~2000 kr/år for kredittdata + styreinfo
3. LinkedIn Company API – begrenset, men gratis
4. Altinn – krever fullmakt, vurderes fase 2

### Operasjonell struktur: “Pre-read” på én side

Consultant trenger dette **før møte 1**:

- Organisasjonskart (hentet fra Brønnøysund: morselskap → datterselskaper)
- Bransje/næringskode → typiske prosesser
- Størrelse → hvor mange møter trengs
- Systemlandskap (hvis tilgjengelig via Proff)



**Sårbarhet:** Offentlige data er ofte utdaterte. En bedrift på 50 kan ha 200 ansatte. Konkurransefortrinnet er at du kompletterer med kundeinput, ikke at du erstatter det.

## Intelligens: Automatisk agenda-bygging

Org-størrelse	Spørsmålsfokus
< 20 ansatte	"Hva gjør dere i dag?" (enklere)
20-100	Prosesser og vekst
100+	Integrasjoner, compliance, organisasjonsstruktur

**Implementer:** Systemet matcher næringskode mot typiske CRM/ERP-behov. En butikk trenger varelogistikk; en tjenesteyter trenger prosjektstyring.

## Konkurranse: Skalerbar fordel

Dine konkurrenter bruker 20+ timer på forundersøkelse. Med denne tilnærmingen:

- Reduserer konsulenttimer med 30-50% i startfasen
- Møtene blir kortere (allerede har baseline)
- Kunden opplever at du "allerede vet mye"

### Go/no-go:

- Fungerer: Norske bedrifter, mellomstore og store
- Sårbarhet: Små enkeltpersonsfirmaer, utenlandske datterselskap, nyetablerte uten offentlig data

## Konkrete neste steg

1. **Bygg API-kobling til Brønnøysund** (egenutviklet eller via enklere som node-brreg)
2. **Lag én side "Pre-read template"** – test på 3 reelle kundeemner
3. **Mål tidsbesparelse** – track møtetimer før/etter over 10 implementeringer