



id: SI\_003

model: qwen/qwen3.6-plus

seeds:

04\_risiko: sårbarhet

03\_relasjon: avhengighet

05\_handling: implementer

01\_perspektiv: strategisk

02\_tidhorisont: kortsiktig

## Instans SI\_003

**Seeds:** strategisk | kortsiktig | avhengighet | sårbarhet | implementer

Din mest usikre antakelse er at bred posisjonering krever ukjent kjøpeatferd. I virkeligheten er det CFO eller strategidirektøren som eier budsjettet for begge løp – de betaler for redusert sårbarhet, ikke for IT. Om 18 måneder vil AI ikke gjøre Fase 0 verdiløs; den vil kun kommoditisere rådatainnsamlingen. Din faktiske verdi er kartlegging av vertikal misalignment og uformelle maktstrukturer. Det er politisk kontekst, ikke datasett.

**Risiko A:** Du skaper strukturell avhengighet til ERP-leverandørenes salgssykluser. En markedskorreksjon eller innebygde “Readiness Checks” i Dynamics/Odoo kan marginalisere deg kortsiktig. **Risiko B:** Likviditetskvelning. Uten referanser vil du bruke 70–80 % av kapasiteten på å uddanne ukjente beslutningstakere. Som soloprenør har du ikke båndbredde til å bygge strategisk troverdighet uten et implementer-fotfeste.

**Tredje vei - Trojaner-rammeverk:** Selg ikke til sluttbruker. Posisjoner Fase 0 som et white-label “Pre-Flight Audit” rettet direkte mot implementeringspartnere (f.eks. Bouvet, mindre spesialiserte konsulenthuser). De får differensiering i anbud, du får kortsiktig cash flow og skalerer uten å bære hele salgssyklusen. Dette senker din sårbarhet og bygger strategisk distribusjon gjennom andres salgskanaler.

**Robusthet ved AI-skifte:** Den som implementerer metodikken som et produktisert rammeverk vinner. Pakk Fase 0 som en fastpris-lisens med automatiserte uttrekk fra Brønnøysund, Proff og LinkedIn. Leveransen blir 80 % auto-generert, 20 % din konteksttolkning.

**Hva soloprenører overser:** De selger “forprosjekt” når markedet kjøper “forsikring mot feilinvestering”. Koble AI-modenhetsscoren direkte til risikobedømmelse. Det treffer styrets reelle smertepunkt.

**Neste steg:**

1. Generer 3 blinde Fase 0-rapporter på offentlige selskaper i dag. Send dem til 5 ERP-partnere med tittelen: "Deres neste implementeringsrisiko – kartlagt på 48 timer."
2. Fastpris 99 000 NOK, 14-dagers SLA. Dropp timepris for å tvinge frem skalerbar implementer-logikk.
3. Bygg en enkel Python-script/Make.com-flow som henter offentlige data og fyller en standard mal. Test kortsiktig konvertering før du låser strategisk retning.