



id: SI\_025

model: google/gemma-4-26b-a4b-it

seeds:

01\_teknisk\_suverenitet: GDPR\_compliance

05\_visjonær\_proeksjon: fremtidig\_posisjon

03\_merkevare\_og\_narrativ: State\_of\_the\_Sverm

02\_kommersiell\_arkitektur: inntektsstrømmer

04\_operasjonell\_eksekvering: neste\_12\_måneder

## Instans SI\_025

**Seeds:** GDPR\_compliance | inntektsstrømmer | State\_of\_the\_Sverm | neste\_12\_måneder  
| fremtidig\_posisjon

### 1. Teknisk Arkitektur (GDPR\_compliance)

Glem OpenRouter som permanent base hvis personvern er kjerne. Du trenger en **EU-basert API-gateway**.

- **Alternativer:** Vurder **Mistral AI (via deres egen API/EU-hosting)** eller **Azure OpenAI (med norske/europeiske regioner og "Data Residency" garantier)**.
- **Kriterier:** Data må ikke forlate EØS for trening; du må ha en signert DPA (Data Processing Agreement); og du må kunne tilby "Zero Data Retention" for bedriftskunder.
- **Strategi:** Bygg en abstraksjonsmodul i sverm.ai som gjør at du kan bytte "postkontor" sømløst uten at brukeren merker det.

### 2. Forretningsmodell (inntektsstrømmer)

Prioritering for å sikre likviditet vs. skalering:

1. **Hovedspor (Skalering):** Lab-tokens (Margin-drevet). Dette er din "saft og brød". Hold det enkelt: 100 kr = X tokens.
2. **Støtteinntekt (Cashflow):** Rådgivningstimer. Brukes for å fange opp dype behov som kan konverteres til sverm-løsninger.
3. **Eksperiment (Brand):** Workshops. Bruk disse for å teste nye sverm-prompter og metodikk.



### 3. Innholdsstrategi (State\_of\_the\_Sverm)

SOTS er din **intellektuelle kapital**.

- **Styrke:** Etablerer autoritet. Det er ikke reklame, det er forskning fra frontlinjen.
- **Risiko:** Kan bli for teknisk/tørt.
- **Format:** "Teknisk status" (Hva fungerer i svermen?) + "Månedens Dirigent" (Case-studie). Dette skaper LinkedIn-snakk ved å invitere eksperter inn i samtalen.

### 4. Veien mot april 2027 (neste\_12\_måneder & fremtidig\_posisjon)

**Neste 12 mnd:** Skifte til EU-infrastruktur, etablere SOTS-rytmen, og lande de første 5 strategiske rådgivningskundene. **Visjon April 2027:** sverm.ai er den foretrukne norske "orkestreringsplattformen" for kognitive sverm-operasjoner. Du selger ikke bare tokens, men ferdigutviklede sverm-agenter som norske bedrifter leier via sverm.ai. Du er ikke en leverandør, du er arkitekten bak den norske sverm-økonomien.

#### Beslutningsmatrise: Prioritering

Aktivitet	Verdi (Brand)	Verdi (Cash)	Risiko
Lab-tokens	Lav	Høy	Lav
Rådgivning	Høy	Medium	Lav
SOTS	Ekstremt Høy	Lav	Medium

#### Neste steg:

1. **Teknisk audit:** Kontakt Mistral eller Azure for å verifisere compliance-dokumentasjon.
2. **SOTS Pilot:** Skriv første utkast til "State of the Sverm: Q4 2024" nå.
3. **Prisliste:** Definer nøyaktig margin på lab-tokens (mål: 20-30% overhead).